

„NOWE HORYZONTY” Projekt współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego oraz budżetu Państwa, Umowa nr POWR.03.05.00-00-Z013/17-00

Szczecin dn. 14.02.2019r.

Wynik zapytania ofertowego

na organizację, przeprowadzenie i obsługę szkoleń „Sztuka sprzedaży i negocjacji dla studentów Akademii Morskiej w Szczecinie”

W wyniku przeprowadzonego zapytania ofertowego odpowiedzi uzyskano od następujących podmiotów:

- Publico Anna Kornacka. 71-454 Szczecin ul. Zakole 17/5
- Wojciech Górecki - Szkolenia.pl ul. Frezjowa 10, 72-003 Dobra,
- MS Consensus Doradztwo, Szkolenia, Coaching - Mirosław Serbinowicz - NIE SPEŁNIA WYMOGÓW OFERTY
- Brainstorm Group Sp. z o.o. ul. Feliksa Perla 10 41-300 Dąbrowa Górnicza - NIE SPEŁNIA WYMOGÓW OFERTY

Poniższe zestawienie zawiera ceny brutto oraz punktację ofert w przedmiotowym postępowaniu:

		Publico Anna Kornacka.		Wojciech Górecki - Szkolenia.pl		MS Consensus Doradztwo, Szkolenia, Coaching – Mirosław Serbinowicz		Brainstorm Group Sp. z o.o	
	Numer oferty	1		2		3		4	
1.	cena oferty (dla jednego szkolenia)	2 656,00	60 pkt	3 340,00	47,71 pkt	3 960,00	NIE SPEŁNIA	7 749,20	NIE SPEŁNIA
	W tym:								
	Usługa przeprowadzenia szkolenia	1 600,00		2 000,00		2 200,00		6 000,00	
	Usługa cateringu	816,00		540,00		960,00		949,20	
	Usługa wynajmu sali na szkolenie	240,00		800,00		800,00		800,00	
2.	Doświadczenie 1 trenera w tematyce szkoleń z sztuka sprzedaży i negocjacji	> 30	40 pkt	> 30	40 pkt	-	-	-	-
	Razem punktów		100		87,71	-	NIE SPEŁNIA	-	NIE SPEŁNIA
	CENA DLA 2 SZKOLEŃ	5 312,00		6 680,00		7 920,00			

Zamówienia w trybie art.4 pkt 8 ustawy udzielono wykonawcy Publico Anna Kornacka. 71-454 Szczecin ul. Zakole 17/5